

Direktvermittlung

Wir suchen ab sofort für ein Unternehmen im Raum Bamberg einen

Technischen Vertriebsmitarbeiter B2B / Vertriebsingenieur (m/w/d)

(90% Firmenintern – ca. 10% internationale Reisen)

Für unseren Auftraggeber suchen wir einen engagierten Technischen Vertriebsmitarbeiter B2B / Vertriebsingenieur (m/w/d) im Bereich Stromschienen, welcher die Vertriebsaktivitäten vorantreiben und maßgeblich zum Unternehmenserfolg beitragen möchte. Als Teil des Teams werden Sie eine entscheidende Rolle bei der Gewinnung neuer Kunden, der Projektabwicklung und der strategischen Weiterentwicklung des Unternehmens spielen.

Als Direktvermittler bringen wir Sie direkt mit dem Unternehmen zusammen und stehen Ihnen während des gesamten Bewerbungsprozesses zur Seite. Der mögliche Arbeitsvertrag kommt mit Ihnen und dem suchenden Unternehmen zustande. Wir dienen hierbei ausschließlich als Vermittler.

Ihre Aufgaben als Technischer Vertriebsmitarbeiter B2B / Vertriebsingenieur (m/w/d):

- Eigenständige Erstellung von Angeboten und entsprechende Nachverfolgung
- Verhandlung von Verträgen in Abstimmung mit dem Vertriebsleiter respektive Geschäftsleitung
- Steuerung der kompletten Auftrags- bzw. Projektabwicklung:
 - Erstellung bzw. Koordination der Erstellung aller Dokumente gemäß der Vereinbarung, Spezifikation respektive Vertrag mit dem Kunden
 - Erstellung des Projektplanes bzw. Projektzeitplanes unter Einbindung aller für das Projekt relevanten Abteilungen und in der Folge Überwachung der Termine
- Akquisition von neuen Kunden und Märkten, sowie Identifizierung von neuen Vertriebspartner und Vertretungen
- Analyse von Marktbegleitern und allgemeine Trends
- Durchführung von Aufmaßtätigkeiten zur Erstellung von Angeboten bzw. zur Zeichnungserstellung
- Betreuung der zugewiesenen Vertriebsgebiete, Key-Accounts und Vertretungen

Ihr Profil:

- Technische oder kaufmännische Ausbildung oder Studium mit mechanischem und elektrischem Verständnis
- Idealerweise Erfahrungen in der Vertriebsarbeit mit technischen und beratungsintensiven Produkten
- Gutes 3D-Vorstellungsvermögen
- Sichere Beherrschung von MS Excel, Word, PowerPoint
- Grundkenntnisse in CAD bzw. im Umgang mit CAD Viewer
- Ausgeprägte Verhandlungs- und Kommunikationsfähigkeiten
- Selbstständige und strukturierte Arbeitsweise sowie ein hohes Maß an Eigeninitiative
- Analytisches Denkvermögen und strategisches Vorgehen
- Teamfähigkeit und Kundenorientierung
- Reisebereitschaft sowie verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse

Wir freuen uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen (Anschreiben, Lebenslauf, Zeugnisanlagen) unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins.

Ihre Bewerbung richten Sie bitte unter Angabe der Stellenbezeichnung an:

Institut argus

Herrn Alexander Ramming

Mail: info@argus-institut.de

Tel.: 0951 - 133 950 5

* Aus Gründen der besseren Lesbarkeit wird im Folgenden auf die Verwendung geschlechtsspezifischer Sprachformen verzichtet. Sämtliche Personenbezeichnungen gelten gleichermaßen für alle Geschlechter.

** Alle Angaben zu dieser Stelle wurden uns übermittelt. Wir übernehmen für die Richtigkeit dieser Daten keine Haftung.